

# FEBF

Fundación de  
Estudios  
Bursátiles y  
Financieros

## CLIPPING DE MEDIOS

ENERO 2026



# MENCIONES EN MEDIOS

## ÍNDICE

- 
- 1 [VALENCIA PLAZA - 05/01/2026](#)
  - 2 [A PUNT "CADENA DE VALOR" - 02/01/2026](#)
  - 3 [A PUNT "LA VESPRADA" - 08/01/2026](#)
  - 4 [RADIO INTERECONOMÍA - CIERRE DE MERCADOS - 14/01/2026](#)
  - 5 [FUNDS SOCIETY - 23/01/2026](#)
  - 6 [RADIO INTERECONOMÍA - CIERRE DE MERCADOS - 28/01/2026](#)
  - 7 [EMPRESA EXTERIOR - 28/01/2026](#)
  - 8 [EL CANAL MARÍTIMO Y LOGÍSTICO - 29/01/2026](#)

# MENCIONES EN MEDIOS

## 1.- A PUNT "CADENA DE VALOR" - 02/01/2026



## 2.- VALENCIA PLAZA - 05/01/2026



# MENCIONES EN MEDIOS

## 3- A PUNT "LA VESPRADA" - 08/01/2026



## 4- RADIO INTERECONOMÍA - CIERRE DE MERCADOS - 14/01/2026





# MENCIONES EN MEDIOS

## 5- FUNDS SOCIETY - 23/01/2026



## 6- RADIO INTERECONOMÍA - CIERRE DE MERCADOS - 28/01/2026



# MENCIONES EN MEDIOS

## 7.- EMPRESA EXTERIOR -28/01/2026



## 8.- EL CANAL MARÍTIMO Y LOGÍSTICO -29/01/2026



## La Financiación Alternativa es un puente de liquidez para las pymes españolas

- La concentración bancaria ha limitado el acceso al crédito a la mayoría de las pymes españolas.
- WorkCapital es el operador líder en financiación de circulante, óptimo para cubrir descuadres en los plazos medios de cobro y pago.

Valencia, 21 de enero de 2026. Bajo el título “Nuevas herramientas de financiación empresarial” ha tenido lugar el Foro de Asesoramiento Patrimonial y Tecnológico (FAPTECH) en su edición de enero 2026. El foro virtual contó con la participación de WorkCapital, empresa financiera de ámbito nacional especializada en la financiación de la pequeña y mediana empresa. Este Foro fue promovido por el Consejo General de Socios de la Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros (FEBF) en 2015.

En la apertura, Isabel Giménez, directora general de la FEBF, indicó que “las nuevas herramientas de financiación empresarial se centran en alternativas digitales y colaborativas a la banca tradicional, como el crowdfunding, el venture capital o business angels, fintech, y la financiación vía capital riesgo que, junto con aceleradoras e incubadoras ofrecen no solo fondos, sino también asesoramiento para alcanzar proyectos innovadores cerrando, de esta forma, la brecha financieras de las Pymes”.


En el panorama financiero actual, las empresas requieren un abanico de fuentes de financiación adaptadas a sus necesidades específicas, que les permitan alcanzar sus objetivos de crecimiento y desarrollo.

Por su parte, José María Ferrer, director comercial de WorkCapital, reflexionó sobre el proceso de concentración de la financiación bancaria y cómo esta evolución ha dificultado el acceso a la financiación para las pymes, sobre todo las de menor tamaño. Asimismo, examinó la variedad de opciones de financiación alternativa que están ganando cada vez más relevancia en el mundo empresarial, y analizó cómo estas alternativas ofrecen nuevas oportunidades para las empresas de todos los tamaños y sectores.

José María destacó que “en un entorno de menor tolerancia al riesgo por parte de las entidades financieras tradicionales, miles de pequeñas y medianas empresas se han visto obligadas a buscar nuevas vías de acceso a financiación para sostener su actividad y sus planes de crecimiento.”

En relación a ello, afirmó que “la financiación alternativa con un volumen de 400.000 mill € según el informe sobre la intermediación financiera no bancaria en España que publica la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), ha experimentado un notable desarro-

# NOTAS DE PRENSA



llo en los últimos años, consolidándose actores especializados como fondos de deuda, plataformas de crowdlending, private equity, business angels o mercados como BME Growth". Y añadió que "estos instrumentos aportan flexibilidad, rapidez y soluciones adaptadas a las necesidades reales del tejido empresarial, convirtiéndose en un complemento esencial ante las limitaciones del sistema bancario convencional." José María comentó que "el análisis concluye subrayando que la creciente sofisticación de la industria financiera no bancaria está permitiendo a las pymes acceder a fuentes de capital más diversificadas y eficientes."

Asimismo, matizó que "en un contexto marcado por incertidumbre macroeconómica, los proveedores de financiación alternativa se consolidan como aliados estratégicos del tejido productivo, aportando especialización, agilidad y nuevas oportunidades de desarrollo."

En este sentido, WorkCapital ofrece soluciones específicas para aquellas pymes con descuadre temporal entre sus periodos medios de cobro y de pago, con un sistema automatizado que ofrece respuesta en menos de 24 horas y mayor flexibilidad al admitir perfiles de riesgo más amplios a los de la banca tradicional.

Por último, a modo de conclusión, José María destacó que el segmento de financiación alternativa está creciendo y está prevista una mayor personalización por parte de los operadores, con incorporación de tecnología y respuestas adaptadas en función de las necesidades y mayores importes en las operaciones.

La Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros promueve desde hace 10 años el Foro Faptech, encuentro liderado por el Consejo General de Socios para compartir conocimiento especializado y ofrecer propuestas de inversión entre profesionales y directivos de referencia, otorgando visibilidad a expertos y formación de interés para inversores y empresas familiares de la plaza financiera valenciana.

Dentro de sus actividades destacan los programas formativos orientados a la cualificación profesional de los departamentos financieros y jurídicos, así como la preparación para las acreditaciones EFA y ESG Advisor de EFPA, y los libros de Compliance para Pymes o Valoración de Empresas y otros Activos editados con Thompson Reuters.



## OEA: Optimizar el proceso de internacionalización, adaptándose a la normativa europea”

- La herramienta auto-OEA es un instrumento sencillo y online para digitalizar los procedimientos aduaneros según la normativa europea.

- La digitalización permite responder a los requisitos aduaneros y el comercio exterior en el contexto UE y de Data Hub.

- Numa Extremadura nace para democratizar el proceso aduanero ante cualquier agente, sea cual sea su tamaño y nivel de digitalización previos.

Valencia, 27 de enero de 2026. Bajo el título “Digitalización de Operaciones Internacionales” ha tenido lugar en la Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros (FEBF) un desayuno networking, con la participación de Lourdes Morales, directora de Numa Extremadura, Asesoría Aduanera y Consultoría especializada en la digitalización de procesos aduaneros para solicitud y mantenimiento de la acreditación OEA-Operador Económico Autorizado. En este encuentro participaron responsables de departamentos internacionales, de desarrollo o logísticos de entidades como Banco Sabadell, Across Logistic, Andersen, Autoridad Portuaria de Valencia, MSC Shipping, Ecologicval y Solunion.

En la apertura, Isabel Giménez, directora general de la FEBF, indicó que “es importante dar visibilidad a esta herramienta de gran ayuda para todas las empresas exportadoras que necesiten conocer actualizar sus obligaciones digitales establecidas por la UE con la reforma del Código Aduanero de la Unión (CAU)”.

Por su parte, Lourdes Morales, directora de Numa Extremadura, afirmó que “ser Operador Económico Autorizado (OEA) es una homologación para operadores económicos, destinada a mejorar la seguridad de las cadenas de suministro internacionales y facilitar el comercio legítimo” y subrayó que “la autorización OEA se concede por la autoridad aduanera competente, con validez todos los Estados miembros de la Unión Europea, por lo que, la autorización OEA es una autorización de la UE”.

En relación a ello, Lourdes comentó que “apostar por la digitalización es asumir que se dispone de capacidad necesaria para responder a los requisitos impuestos por Aduanas y el comercio exterior de hoy frente a la Aduana Común de la UE y el Data Hub”.

Sobre los beneficios que aporta, Lourdes destacó que “ser OEA facilita el acceso a las simplificaciones aduaneras; reduce los tiempos de espera en puertos y aeropuertos; reduce la burocracia en la gestión aduanera; aporta una Acreditación Internacional Certificada; y proporciona resultados tangibles como la reducción de costes asociados a los riesgos (avales y garantías”, concluyendo que “todo ello mejora el posicio-

# NOTAS DE PRENSA

namiento de marca y ofrece una ventaja competitiva frente a empresas que no son OEA”.

Asimismo, Lourdes explicó que Numa ayuda a las empresas en el proceso de obtención del OEA “proporcionando con antelación un análisis personalizado y porcentual, midiendo la relación coste/beneficio para ser OEA y evaluando los riesgos internos de la gestión aduanera, al tiempo que valida el cumplimiento de la actividad según lo planeado y las directrices estipuladas por el CAU (Código Aduanero de la Unión)”.

Por último, Lourdes comentó que “Numa nace para hacer accesible el proceso de convertirse en OEA a cualquier agente, sea cual sea su tamaño y nivel previo” y añadió que “ponemos toda nuestra experiencia al servicio de las empresas, a través de una plataforma digital creada para hacer más fácil aquello que parecía imposible”.

Desde la Autoridad Portuaria de Valencia explicaron cómo la digitalización y las inversiones han consolidado su liderazgo en el tráfico de mercancías en el Mediterráneo, con 5 millones y medio de contenedores anuales.

En el coloquio final los asistentes pusieron de manifiesto que la digitalización de los procedimientos aduaneros es muy positiva, si bien la Administración Pública está generando cuellos de botella en determinadas adscripciones por la insuficiente homogeneización y la falta de preparación del personal técnico.

La Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros promueve desde hace 35 años encuentros donde compartir ideas e iniciativas de mejora entre profesionales y directivos de referencia, otorgando visibilidad a expertos. A lo largo de estos 35 años de la FEBF, hay que destacar los más de 360 Boletines Informativos, 1.550 alumnos de posgrado, 65.000 asistentes a actividades formativas, y 33 publicaciones jurídico-financieras.

# NOTAS DE PRENSA

## NAO SAM: Invirtiendo en 2026

La Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros junto con el equipo de NAO Sustainable Asset Management organizaron la Jornada “NAO SAM: Invirtiendo en 2026” un encuentro anual clave para inversores y expertos del sector financiero comprometidos con la inversión socialmente responsable.

La apertura de la Jornada contó con Isabel Giménez, directora general de la FEBF, que habló del carácter diferencial y precursor de la Gestora NAO, con una propuesta de valor específica basada en el propósito y la rendición de cuentas, y el respaldo de la máxima calificación en los ratings de Morningstar. Les felicitó por los resultados obtenidos a lo largo de siete años, con una trayectoria sólida y coherente, impulsada por un equipo con gran profesionalidad.

Por su parte, el equipo de NAO Sustainable Asset Management contó con la participación de D. Pablo Serratosa, presidente Grupo Zriser y de NAO SAM, Dña. Pilar Lloret, directora general, D. Eugeni Segarra, gestor de inversiones y D. Sergio Luján, gestor de inversiones.

Pablo Serratosa, Presidente del Grupo Zriser y de NAO SAM se mostró satisfecho con los resultados obtenidos por los fondos gestionados en 2025 y comentó que “a pesar de la incertidumbre ha sido un buen año, con un claro ejemplo del buen trabajo realizado por el equipo de gestión de NAO”, y añadió “dentro de los activos gestionados, la cotización y liquidez de la Renta Variable sigue siendo una herramienta extraordinaria para el ahorrador, ya que es transparente y un mecanismo eficiente para capturar el valor”.

Este 2025 marca el séptimo año de vida de sus fondos, donde su modelo de inversión ha batido a los índices más representativos de la renta variable europea, consolidando su reputación con 5 estrellas Morningstar y 5 globos de sostenibilidad en su cartera de activos más longeva, NAO Europa Responsable FI, con una rentabilidad anual acumulada del 11,7% y volatilidad del 14% (por debajo del mercado).

Sergio Luján, Gestor de Inversiones en NAO SAM comentó que “algunos temas más relevantes para 2025 han sido la revolución en la IA, en la que el DeepSeek ha salido a escena, la confusión creada por Trump con su plan de aranceles, las bajadas de tipos por parte de la FED ante la debilidad del mercado laboral, y el cierre de la administración USA por no prolongarse el techo de gastos”. Y añadió “la retórica de aranceles se ha ido diluyendo y donde se temía un tipo medio en torno al 25%, el mercado está asumiendo alrededor del 13,5%; y en cuanto a los conflictos bélicos, comentó Sergio que “no han supuesto un freno para los mercados, pero sí un revulsivo para los sectores de defensa”.

Sergio explicó que “en 2025 el crecimiento global se ha ido ajustando hacia arriba conforme avanzaba el año, con la desaceleración en EEUU que

# NOTAS DE PRENSA

ha propiciado acuerdos comerciales y un impulso en inversión en IA". Respecto a Europa, añadió que "hemos visto una economía renqueante (Alemania y Francia) cuya mejora está basada en promesas, mientras el crecimiento se ha desplazado a países periféricos".

En cuanto a las perspectivas de 2026, comentó Pilar Lloret, Directora General de NAO SAM que "existe un miedo creciente a inversiones en IA, datacenters, y a la apertura de nuevos frentes geopolíticos (Venezuela, Irán, Ucrania...), con la mirada puesta en los planes de Trump". Asimismo, en relación a las previsiones de crecimiento, indicó que "se espera una moderación del PIB global, pero el ciclo sigue vivo, con Estados Unidos con un crecimiento similar al de 2025, y la Eurozona acelerando, creciendo por encima del 1%, gracias al impulso alemán".

Con la vista puesta en EEUU, Pilar comentó que "la actividad en el sector servicios sigue resistiendo, lo que indica que la economía aún tiene tracción por el lado del consumo, sin embargo, el empleo dentro de ese mismo sector muestra signos de enfriamiento, lo que sugiere que las empresas empiezan a ser más cuidadosas a la hora de contratar". La economía estadounidense sigue creciendo, pero se está moderando poco a poco. La Reserva Federal parece haber pasado a una fase de esperar y observar, sin prisa por seguir bajando tipos, pero preparada por si la actividad se debilita más, por lo que para 2026 se esperan dos bajadas más de tipos (3,00%-3,25%)

Por último, en relación a la Zona Euro, Pilar indicó que "la mejora para los próximos años se cimenta casi exclusivamente en que Alemania despliegue su plan de infraestructuras, aprobado tras las elecciones de marzo, pero que en la práctica se está retrasando por cuestiones burocráticas, sin mencionar otra pieza clave que será el incremento de la inversión en defensa". Pilar concluyó que "la Eurozona se mantendrá en una situación más estable, con inflación más controlada y sin señales de recesión profunda, y la política monetaria entrará en una fase de pausa prolongada".

De cara al 2026, Eugeni Segarra, Gestor de Inversiones en NAO SAM explicó que "se ha definido un posicionamiento de cartera focalizado en temáticas de alto crecimiento y disrupción tecnológica, pero en todo caso desde compañías que operan en áreas de negocio consolidadas con menos recurrentes". Asimismo, explicó que "la cartera se compone de un 90% de inversiones en Renta Variable y un 10% de liquidez, con el objeto de aprovechar caídas estructurales del mercado para invertir". Eugeni hizo un repaso de los sectores en los que están posicionadas las carteras:

- Compañías defensivas en pharma y cuidado personal: Empresas con modelos de negocio resilientes y demanda estable con independencia del ciclo económico, como son Roche, Novartis, AstraZeneca, o Sandoz.



# NOTAS DE PRENSA

- Tecnología: Proveedores de semiconductores avanzados para almacenamiento y procesamiento de datos, como Microsoft, SAP, ASML, etc.
- Lujo, moda y cosmética: Marcas líderes en moda y belleza con mucho crecimiento y diferenciación gracias a sus elevados y barreras de entrada. Nombres como Hermes, L’Oreal, Inditex o Richemont.
- Eficiencia energética: que impulsan la transición energética y la eficiencia industrial gracias a la electrificación de infraestructuras, como Legrand, Schneider o Prysmian.
- Financieros: con alta rentabilidad por dividendo y recompra de acciones, como ING, Allianz, Deutsche Börse, Generali, o Prudential.

“La estrategia para 2026 no va a cambiar, y nuestro compromiso con la rentabilidad y la sostenibilidad sigue siendo inquebrantable.”, afirmó Eugeni.

Para concluir, Pablo Serratosa, Presidente de NAO SAM, ha destacado la resiliencia y propuesta de valor, y añadió “nuestra misión es capitalizar el ahorro de nuestros partícipes a largo plazo, con un peso razonable y apostando por la calidad. La clave es identificar compañías capaces de defender sus márgenes y sostener sus ventajas competitivas”.

La Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros promueve desde hace 35 años encuentros para impulsar la plaza financiera valenciana, donde compartir ideas e iniciativas de mejora entre profesionales y directivos de referencia, otorgando visibilidad a expertos. A lo largo de estos 35 años de la FEBF, hay que destacar los más de 360 Boletines Informativos, 1.550 alumnos de posgrado, 65.000 asistentes a actividades formativas, y 33 publicaciones jurídico-financieras.

